

Kundenummer 63007

Gesellschaftsform GmbH & Co. KG

Branche 50 Jahre altes Straßen- & Tiefbauunternehmen mit 30% EBIT-Marge

Standort Rhein-Main-Region

Geschäftsaktivitäten Bau- und Handwerk Das zu verkaufende Unternehmen ist ein zuverlässiger

und langjähriger Straßen- und Kanalbau Partner mit Firmensitz an einem zentralen und hervorragend angebundenen Standort im hessischen Rhein-Main Gebiet. Die Gesellschaft ist vor ca. 60 Jahren gegründet worden und wurde vom jetzigen Gesellschafter im Rahmen einer Nachfolgeregelung vor

über 30 Jahren übernommen. In den letzten Jahren erzielte das

Unternehmen mit seinen etwa 20 Mitarbeitern einen Gesamtumsatz von ca. 3 bis 4 Mio. ☑ p.a. und ist schwerpunktmäßig für Kunden aus der öffentlichen

Hand aktiv. Dabei zeichnet sich das Unternehmen durch seine auf Langfristigkeit und Zuverlässigkeit ausgerichteten kommunalen

Kundenbeziehungen in der Region aus, was anhand der zahlreichen, über die vielen Jahre hinweg erfolgreich verrichteten Projekte nachgewiesen ist. Je nach Kapazitätsauslastung wurden regelmäßig auch weitere Projekte im Rahmen der Städteentwicklung von Projektentwicklern/ Bauträgern etc.

angenommen und realisiert.

Historie Die Gesellschaft ist vor ca. 60 Jahren gegründet worden und wurde vom

jetzigen Gesellschafter im Rahmen einer Nachfolgeregelung vor über 30

Jahren übernommen.

Vermögensstände Umfangreicher Bestand an Maschinen & Anlagen, Werkzeugen und

Ausrüstung, dessen Marktwert sich auf ca. 800 T⊠ beläuft.

Entwicklungspotential Die Baubranche hat seit der Corona-Krise und dem Ukraine-Krieg mit

einigen Herausforderungen zu kämpfen. Die Tiefbaubranche, zu welcher u.a. auch Straßen- und Kanalbau gezählt wird, ist vergleichsweise sehr gut durch die Corona-Krise gekommen und weist für die Zukunft ein stetiges Wachstum aufgrund des hohen Sanierungsbedarfs in Deutschland auf. Der Bundesverkehrswegeplan (BWVP) 2030 stellt ein wichtiges Instrument des Bundes dar und wird in dem Segment \( \text{\textit{S}} \) Straßenbau\( \text{\text{\text{M}}} \) den Wachstum

unterstützen.

Personal Das mittelständische Unternehmen kann auf einen gut ausgebildeten

Mitarbeiterstamm zurückgreifen, von Bauingenieur, Projekt- und Bauleitern bis hin zu seinen eigenen Bauhelfern. Bislang konnte der Auftragsbestand



durch den bestehenden Mitarbeiterstamm gut abgearbeitet werden. Zur

Realisierung des Wachstumspotenzials aufgrund des hohen Nachfragebedarfs, wäre weiteres Personal notwendig.

Kunden Der Kundenbestand ist schwerpunktmäßig aus der öffentlichen Hand. Das

Unternehmen erzielt ca. 48% des Jahresumsatzes mit öffentlichen

Auftraggebern, ca. 44% durch Aufträge aus der Baubranche und ca. 8% von

privaten Kunden.

Verkaufsgrund Altersnachfolge

Unternehmenszahlen 2019 Umsatz: 3,9 Mio. ⋈ EBIT: 1,3 Mio. ⋈ 2020 Umsatz: 3,5 Mio. ⋈ EBIT: 1,2

Mio.  $\boxtimes$  2021 Umsatz: 3,1 Mio.  $\boxtimes$  EBIT: 1,1 Mio.  $\boxtimes$  2022 Umsatz: 2,9 Mio.  $\boxtimes$  EBIT: 800 T $\boxtimes$  2023 Umsatz: 3,0 Mio.  $\boxtimes$  EBIT: 1,1 Mio.  $\boxtimes$  2024P Umsatz: 3,2 Mio.  $\boxtimes$ 

EBIT: 1,0 Mio. ■ 2025P Umsatz: 3,3 Mio. ■ EBIT: 1,1 Mio. ■

Verkaufskonditionen Auf Basis der Ertragswertermittlung der GmbH & Co. KG ergibt sich eine

Unternehmensbewertung in Höhe von 4,21 Mio. ☑ abzgl. Akzeptierter

Kaufpreisabschlag (VHB) = Kaufpreis von 2,51 Mio. ☑

Vertrauliche Kurzdarstellung: Alle Informationen basieren auf Angaben des Verkäufers und werden nach bestem Wissen und Gewissen erstellt. Alle Angaben ohne Gewähr!