

Kundennummer	64005
Gesellschaftsform	GmbH
Branche	Attraktiver Printing- und IT-Spezialist in der Wachstumsphase
Standort	Bayern
Geschäftsaktivitäten	Bürotechnik / IT-Produkte und entsprechende Dienstleistungen Alteingesessenes Systemhaus f. Bürotechnik mit verbundenem IT- Consulting Spezialisten Verkauf/Vermietung und Wartung von Bürotechnik, Managed Print Services und Beratungsdienstleistungen. Deutschlandweiter Key Player im Markt für nachhaltige und umweltfreundliche Technologielösungen mit attraktivem Vertriebskonzept (USP). Starke und z.T. enge Partnerschaften mit namhaften Herstellern mit Vorteilen in Angebotsbreite und Kostenstruktur. Umfangreiches Flottenmanagement- System und unabhängige, customized DMS- und Archivierungslösungen. IT- Leistungen von der Netzwerkinstallation über Hard- und Software bis hin zur vollständigen Betreuung der IT-Infrastruktur der Kunden
Historie	Gründung 1957, Übernahme 1986 durch den jetzigen Inhaber. Gründung der 2. Gesellschaft (Schwerpunkt Managed Print Services und IT-Lösungen für überregionale Accounts) 2018
Vermögensstände	Share Deal: Gesamter Geschäftsbetrieb mit 100% der Geschäftsanteile zweier GmbHs
Entwicklungspotential	Gutes weiteres Entwicklungspotenzial durch Fortsetzung der geografischen Expansion, und in bislang unterrepräsentierten Bereichen und Branchen. Gute Perspektivrn durch Digitalisierungsdruck und der Positionierung mit Nachhaltigkeitsinitiativen sowie zunehmende Forcierung durch Cloud- und Sicherheitslösungen sowie skalierbaren IT-Infrastrukturlösungen
Personal	19 Mitarbeiter in 2 eng miteinander eng verzahnten GmbHs. Durchschnittsalter 43, durchschnittliche Betriebszugehörigkeit 6,5 Jahre. Durchschnittsgehalt 47,5 T€. Beide Geschäftsführer haben die grundsätzliche Bereitschaft zu einer längerfristigen Weiterbeschäftigung signalisiert
Kunden	Fast ausschließlich B2B. Marktführer in der Region (Nordbayern), räumlich und branchenmäßig gut verteiltes Kundenspektrum mit Schwerpunkten im Gesundheitswesen, im Bildungs- und Sozialbereich sowie bei Autohäusern. Breite und treue Kundenbasis, stabile Einkommensströme durch

langfristige MPS-Verträge und expandierendes Portfolio an IT -
Dienstleistungen (hoher Anteil Dauerschuldverhältnisse) Exklusive
Partnerschaften mit Premium Anbietern. Derzeit knapp 12.000 Maschinen
im Feld (MIF)

Verkaufsgrund

Nachfolge aus Altersgründen

Unternehmenszahlen

Durchschnittliches Umsatzwachstum von 5,7 % /Jahr, Umsatzdurchschnitt
3,8 M€. EBIT - Durchschnitt 0,66 M€ (jeweils 2020 - 2022). Aktuell starkes
kontinuierliche Wachstum von Umsatz und Rendite

Verkaufskonditionen

Ertragswert: 3,54 M€

Vertrauliche Kurzdarstellung: Alle Informationen basieren auf Angaben des Verkäufers und werden nach bestem Wissen und Gewissen erstellt. Alle Angaben ohne
Gewähr!